



السيرة الذاتية (أ. ثابت حجازي)

المؤهلات التدريبيه :

- مدرب محترف معتمد Certified Professional Trainer معتمد من جامعة
- NEW MAN الأمريكية.
- مدرب معتمد Certified Trainer من الأكاديمية الدولية للتدريب INTRAC – بريطانيا.
- مدرب معتمد Certified Trainer في مهارات التسويق والمبيعات وخدمة العملاء من
- Mastery Academy – بريطانيا
- مدرب معتمد في البرمجة اللغوية العصبية (NLP) والعلوم الإيحائية (Hypnosis) ولغة
- الجسد من Mastery Academy البريطانية .
- مدرب معتمد من صندوق الملك عبدالله الثاني للتنمية والتدريب – الأردن .
- ممارس متقدم معتمد Certified Master Practitioner في البرمجة اللغوية العصبية
- (NLP) من أكبر وأشهر الجمعيات والجهات العالمية (American , NLP University ,
- (Board , INLPTA , CTC
- ممارس متقدم معتمد Certified Master Practitioner في التنويم الإيحائي من البورد
- الأمريكي American Board للتنويم الإيحائي .
- مساعد مدرب معتمد Certified Assistant Trainer في مهارات التفكير الإبداعي CORT
- من مؤلف العلم – إدار ديبونو .
- مجاز في أكثر من 40 برنامج تدريبي في الإدارة والتسويق وتطوير القدرات .
- حاصل على إجازة خطية كمدرّب محترف من الدكتور طارق السويدان ، وقد وصفه بأنه مدرّب
- محترف بالخبرة والفطرة ، كما أجازته خطياً في تدريب برنامج دبلوم المدرّب المحترف المعتمد من
- جامعة NEW MAN الأمريكية وقد خرج أكثر من 30 مدرّب معتمد دولياً في عام 2008 م.

المؤهلات الأكاديمية:

- بكالوريوس في إدارة الأعمال، جامعة الزرقاء- الأردن.
- ماجستير في التسويق، الأكاديمية العربية- الأردن.



الخبرات المهنية:

- مدير التسويق - شركة رواد الجزيرة في السعودية.
- مؤسس ورئيس شركة فريق بوسطن للتسويق الخاصة بتقديم الاستشارات.
- عضو مؤسس ووكيل لأكاديمية Mastery البريطانية على مستوى الشرق الأوسط.
- مشارك في أول وأبرز حدث تدريبي قيادي على مستوى العالم العربي كمدرّب قيادي في أكاديمية إعداد القادة - تركيا 2008.
- عضو إداري في أكاديمية إعداد القادة، تركيا 2008 - 2009.
- يقدم العديد من الاستشارات في مجال إدارة التسويق والمبيعات وخدمة العملاء.
- له العديد من اللقاءات والبرامج التلفزيونية والإذاعية حول مواضيع التنمية الإدارية وتطوير القدرات وفنون الاتصال الفعالة.

خبرات التدريب:

قام بتنفيذ مجموعة من البرامج التدريبية في مجال (التواصل الفعال في خدمة العملاء، المهارات البيعية، إدارة التسويق، التواصل الفعال من خلال منهجية الـ MBTI ، البرمجة اللغوية العصبية NLP و مهارات الإدارة والقيادة الإشرافية وتدريب المدربين TOT) في كل من السعودية، سلطنة عمان، الأردن، اليمن، تركيا، السودان. في برامج تدريبية عامة و لصالح عدد من الشركات (الاتصالات العالمية MTN، الوطنية للتطوير العقاري، سلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة ASEZA، أكاديمية الثريا، بنك الإسكان العماني، وزارة البلديات الإقليمية وموارد المياه، بنك التنمية، بنك اليمن الدولي، ... إلخ) كما درب بالتعاون مع عدد من مراكز وشركات التدريب المتخصصة في عدد من الدول العربية (أصول ، أداء ، مودة ، القوة الذاتية ، ترافجر ، فيجن ، فريق بوسطن ، أكاديمية الثريا، فينيكس، أكاديمية إعداد القادة.. إلخ) ويمتاز في برامجه التدريبية بالمزج بين النظرية الحديثة والتطبيق الفعلي، كما درب إلى نهاية عام 2008 ما يزيد عن 3000 متدرب في برامج تدريبية متخصصة وفي العديد من الدول العربية .



المجالات التي يحترف التدريب بها :

- التدريب في مجال التسويق والمبيعات وخدمة العملاء.
 - التدريب في المهارات العملية والسلوكية للإدارة والقيادة .
 - تدريب المدربين TOT.
 - التدريب على فن الإلقاء والخطابة.
 - التدريب النفسي المهني والبرمجة اللغوية العصبية وتفعيل القدرات البشرية.
- للإطلاع على تفاصيل البرامج التدريبية التي يقدمها يمكنكم زيارة موقعه على الانترنت الموضح أدناه.

يعمل حالياً على :

- تقديم عدد من البرامج التدريبية المتخصصة على مستوى العالم العربي.
- التحضير لدرجة الدكتوراه في مجال التسويق الإستراتيجي.
- الإعداد والتنفيذ لعدد من الألبومات والإصدارات المرئية والصوتية في التسويق والمبيعات.

Tel: Jordan 00962795050581

KSA 00966503312116

E-mail: info@thabethejazi.com

Website: www.thabethejazi.com